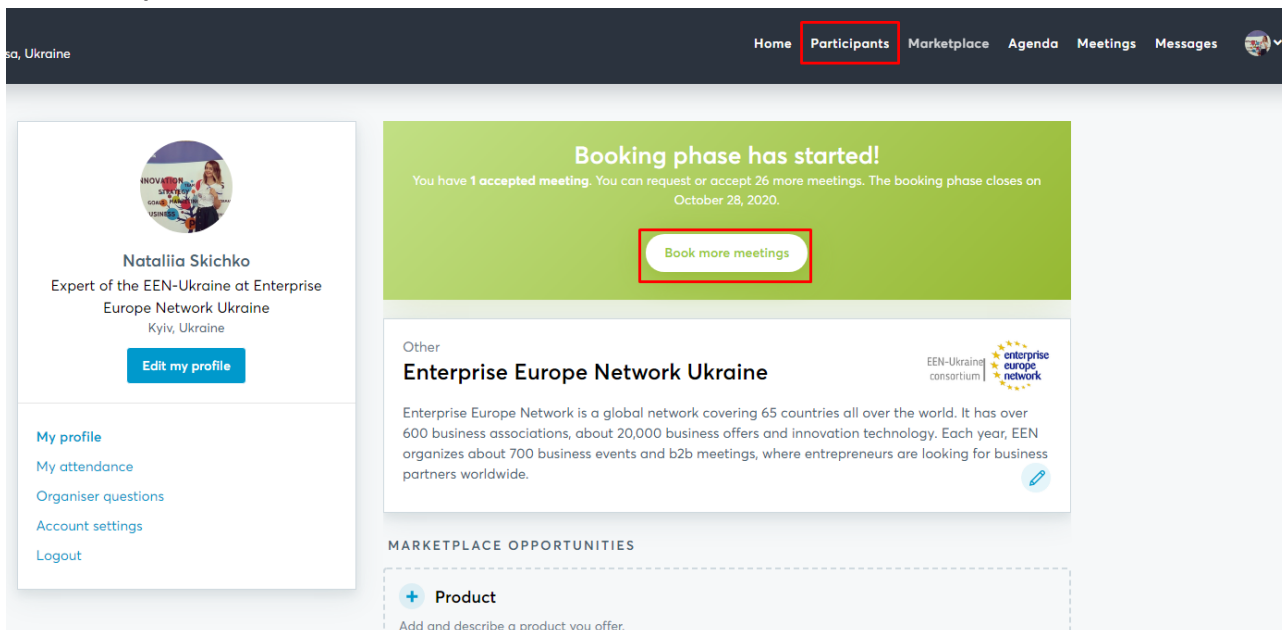
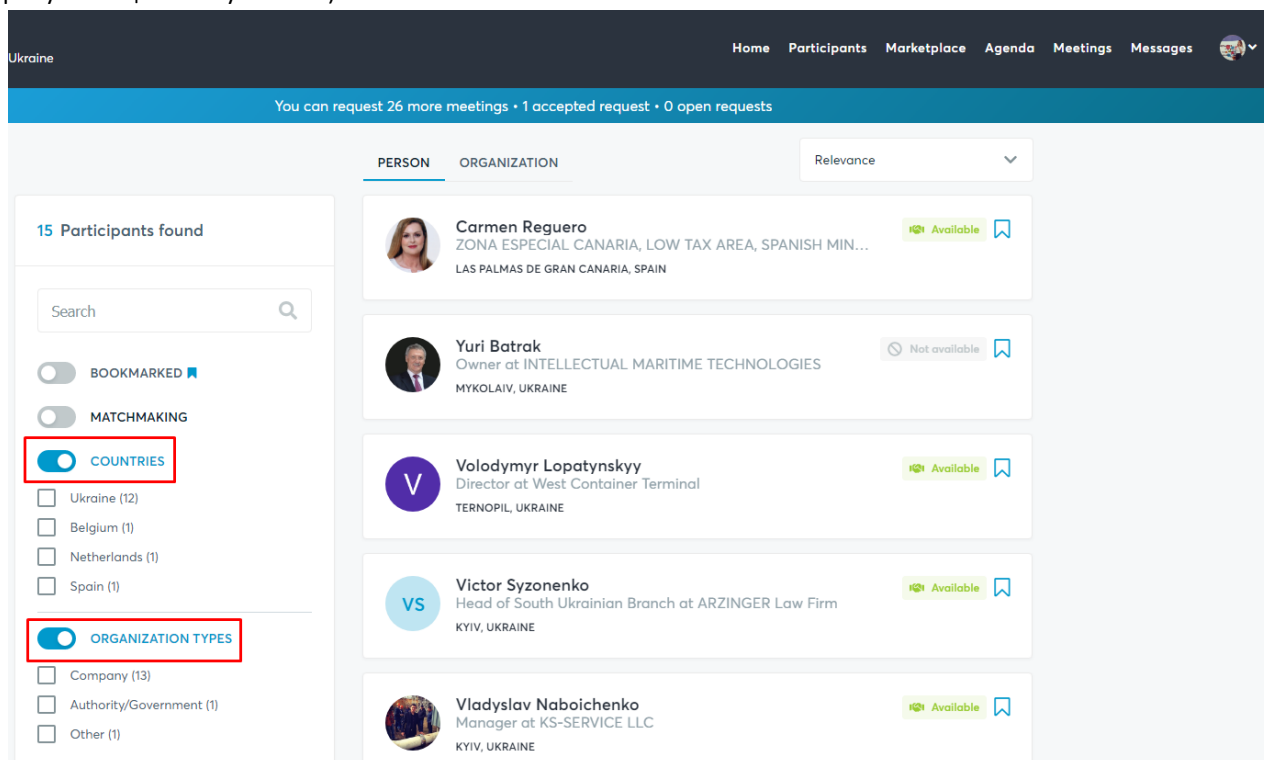


Коротка інструкція для українських підприємців, як назначити зустрічі з потенційними бізнес партнерами на EEN б2б платформі.

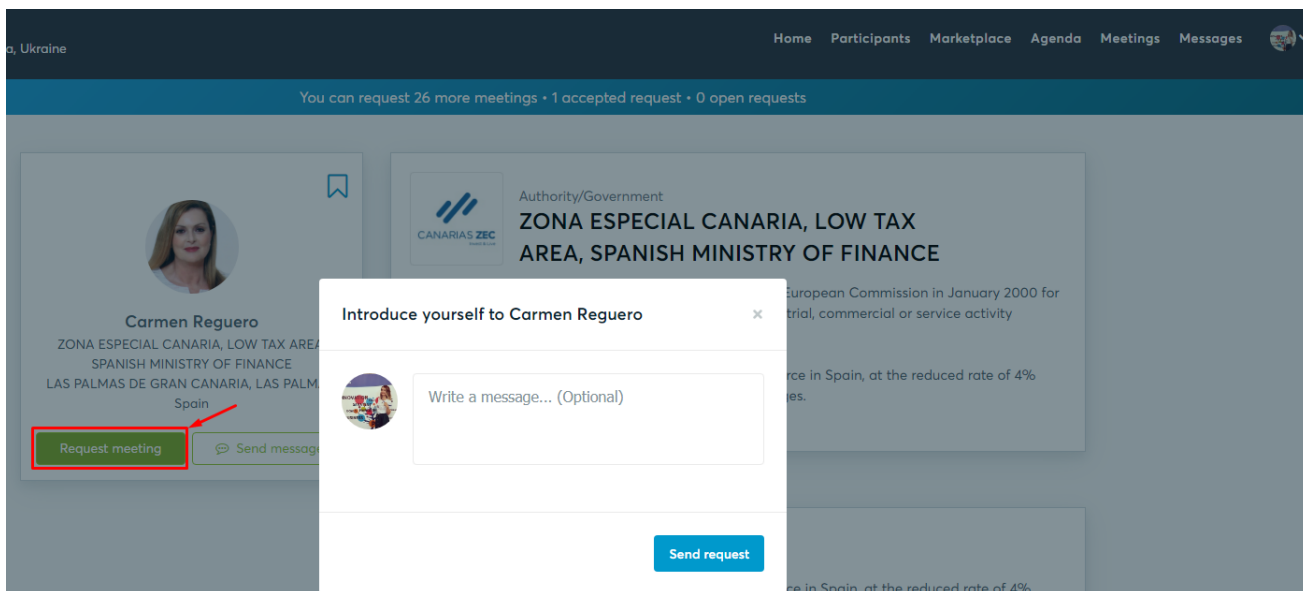
1. Зареєструйтесь на спеціалізованій б2б платформі та заповніть інформацію про себе і свою компанію.
2. Зі свого акаунту можна назначити зустрічі двома шляхами, натиснувши кнопку «Book more meetings» або «Participants»



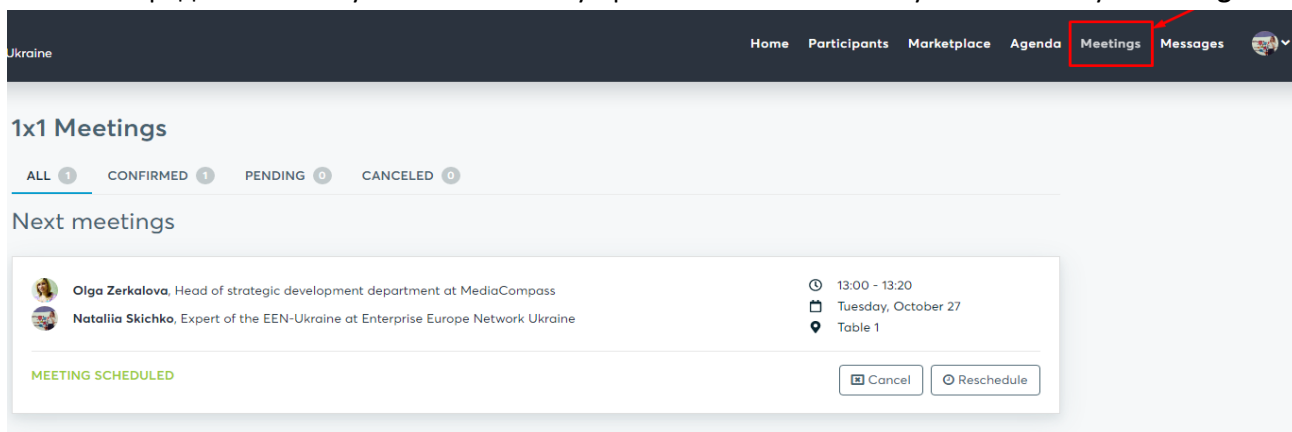
3. Після цього Ви потрапите на сторінку де представлені усі зареєстровані учасники заходу. Ви можете подивитись учасників заходу за фільтром «Країни» та «Тип організації» (звертаємо Вашу увагу, що кожного дня додаються нові учасники, тому ми рекомендуємо періодично заходити на платформу, щоб не пропустити цікавого учасника)



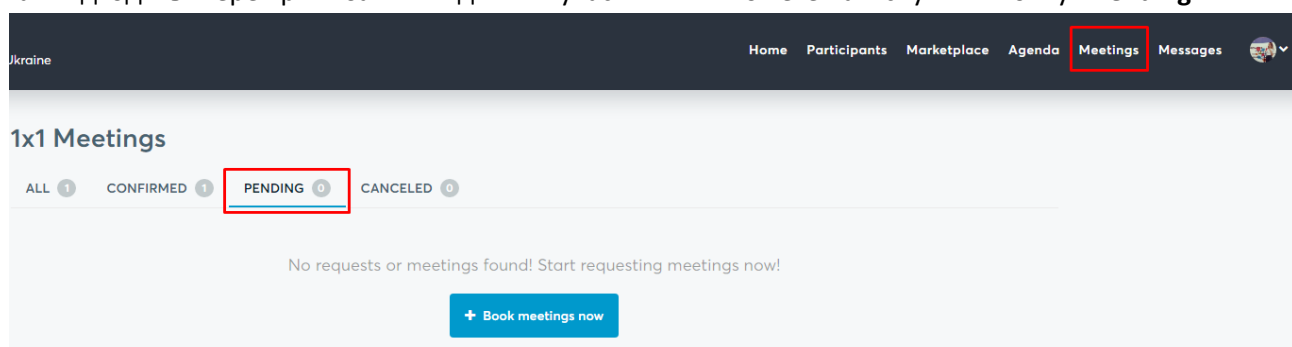
4. Вибираєте учасника, який Вам цікавий та надсилаєте запит за зустріч написавши коротке повідомлення.



5. Учасник, який ініціює запит на зустріч чекає, коли протилежна сторона прийме запит або відхилить його. Передивитись статус запланованих зустрічей Ви можете натиснувши на кнопку «Meetings»



6. У випадку, якщо інший учасник надіслав Вам запит на зустріч Ви вибираєте час та день зустрічі, який Вам підходить. Перевірити запити від інших учасників Ви можете натиснувши кнопку «Pending»



Якщо у Вас залишились запитання, звертайтеся до представників консорціуму за тел. (044) 525 98 41 або написавши нам листа на ел.пошту een.network.ukraine@gmail.com

Будемо раді допомогти!